



2014年 RGA会社概要(日本)

RGA[®]

Reinsurance Group of America, Incorporated

RG Aについて

ラインシュアランス・グループ・オブ・アメリカ・インコーポレーテッド (NYSE:RGA) は、世界有数の生命再保険会社です。2014年12月31日時点において、再保険引受保有額約2兆9000億ドル、総資産447億ドルを有し、米国大手企業『フォーチュン500』にランキングしています。

米国ミズーリ州セントルイスに本拠地を置き、26カ国に拠点を配備することにより、個人生命再保険、第3分野再保険、団体生命再保険、健康保険の再保険、任意再保険、商品開発、および財務ソリューションを世界中のお客様にご提供しています。

RG Aは、新たな視点や革新的なアイデアを重んじ、お客様のニーズに合ったソリューションをご提供するよう努め、お客様の成長と繁栄に貢献いたします。

財務力格付け

RG Aの主要事業会社であるRG Aラインシュアランスカンパニーは、強固な財務基盤、収益力に基づいた保険金支払能力に対して、世界の格付け機関により非常に高い格付け評価を取得しています。現在の格付け状況は、以下の通りです。

S&P保険財務力格付け

AA- Very Strong

AMベスト

A+ Superior

ムーディーズ

A1 Good

なお、RG Aライフ・ラインシュアランス・カンパニー・オブ・カナダ、RG Aグローバル・ラインシュアランス・カンパニー、RG Aインターナショナル・ラインシュアランス・カンパニー、RG Aラインシュアランス・カンパニー・オブ・オーストラリア、およびRG Aアメリカス・ラインシュアランス・カンパニーもS&P保険財務力格付けのAA-を取得しています。

また、RG Aライフ・ラインシュアランス・カンパニー・オブ・カナダおよびRG Aアトランティック・ラインシュアランス・カンパニーは、AMベストよりA+の格付けを取得しています。



専門的なソリューション

RGAでは、アクチュアリーや引受・支払査定者等、専門性の高いスタッフが蓄積した実績値や経験を基にお客様のニーズに合った専門的なソリューションを開発いたします。弊社の専門性をお客様と共有化することで、以下の通り、お客様に数多くのメリットをご享受いただけます。

- RGAの広範囲なデータベースに基づく、死亡リスク、罹患リスクに対する深い理解
- 高額契約や特別条件体リスクの引受に強みを持つ世界トップクラスの任意再保険を活用した、成約件数の増大
- 最先端のリサーチや実績値に基づく、医的査定 of 専門知識の共有
- 専門的な支払査定サポートによるコスト削減
- 業容拡大を支援する革新的な商品開発サポート
- 死亡リスクを移転し、資本要件を軽減するソリューションにおける価格競争力
- 業界情報を収集し活用するための他社比較調査およびセミナー
- 自己資本強化再保険による収益目標の達成と資本効率の向上
- 信頼性が高く、迅速な査定回答とプロセスの合理化を可能にするe-アンダーライティングおよびe-コマースのソリューション
- RGAの業界有数のグローバルな専門家にアクセスできるトレーニングやセミナー

グローバルな事業展開

RGAは、グローバルな生命再保険会社であり、下記の各国に拠点を有し、世界中のお客様をサポートしています。

アメリカ、カナダ、バミューダ、バルバドス、メキシコ、オーストラリア、韓国、シンガポール、台湾、中国、日本、ニュージーランド、香港、マレーシア、アイルランド、イギリス、イタリア、インド、オランダ、スペイン、ドイツ、フランス、ポーランド、アラブ首長国連邦、トルコ、南アフリカ（地域別50音順）

RGAは、ビジネスチャンスに対応し、お客様の新市場における成長をご支援いたします。

2014年度における事業の概況

総収入は前年比6%増加し、109億ドルになりました。連結ベースの総資産は447億ドルに達しました。

過去5年間(2010～2014年)の一株当たり簿価における年平均成長率は11%になりました。

グローバルに堅調な実績を挙げ、収入と成長率の記録を更新

すべての商品ラインにおける優れた実績と数件の大規模取引の実施により、2014年度もRGAは堅調な業績を収めました。2014年12月31日時点において生命再保険引受保有額2兆9000億ドル、総資産447億ドルを有し、総収入は109億ドルになりました。年間を通じて、強固な財務基盤と財務力格付けを維持し、過去5年間(2010～2014年)の一株当たり簿価における年平均成長率は11%になりました(営業利益では平均10%)。

エンベディッド・バリューの証券化を実施し、3億ドルの資産担保債券を発行

RGAの子会社であるチェスター・フィールド・ホールディングスは、2014年12月に米国生命保険契約のエンベディッド・バリューの証券化を行い、発行額3億ドルの債券(利率4.50%)発行を実施しました。この資産担保債券は、S&Pによる格付けA-(sf)を有し、平均残存期間は4.7年になります。主に2006～2010年にRGA リインシュアランス・カンパニーが受再した閉鎖ブロックが証券化の対象です。

自社株買い戻し計画の承認

2014年2月にRGAの取締役会は、予算枠3億ドルによる自社発行済み普通株式買い戻しを承認しました。2014年度には、同計画により普通株式250万株を総額1億9770万ドルで買い戻しました。買い戻した株式は、当社の一般的な目的に使用するため、金庫株として保有されます。

ロイヤル・ロンドンの10億ポンドの年金契約ブロックを受再

RGA インターナショナル・リインシュアランス・カンパニーとロイヤル・ロンドン生命保険相互会社は、同社のCIS子会社が引受けた年金契約に関する再保険契約を発表しました。約7万件の契約を含む10億ポンドの英国退職年金契約ブロックをRGAが受再し、ロイヤル・ロンドンの年金債務に伴う資産リスクや長寿リスクを低減する取引です。

ボヤ・ファイナンシャルの大規模な定期保険契約を受再

RGAは、ボヤ・ファイナンシャル(ING U.Sから社名変更)の平準保険料式定期保険既契約ブロックに対する再保険契約を実行しました。同社の約17万件の契約を含む1040億ドルの既契約ブロックがRGAに出再されます。RGAの米国死亡保障ビジネスにおける高度な専門性と知識を生かした取引で、お客様の事業目標の達成をサポートしています。

7億2400万ドルの商業用不動産抵当貸付を組成

RGA リインシュアランス・カンパニーは、2014年度米国投資ポートフォリオに7億2400万ドルの商業用不動産抵当貸付を組成しました。6億1000万ドルの貸付を実施した2013年度に比べ、19%増加し、2014年12月31日時点において、当社の米国商業用不動産抵当貸付のポートフォリオは総額27億ドルになりました。RGAは、アトランタ、デンバー、フェニックス、シアトル、セントルイス、およびワシントンD.C.に6拠点を有し、複数世帯住宅、工業用不動産、小売不動産、およびオフィスビルを中心に商業用不動産抵当貸付業務を行っています。

2000億ドルの個人生命保険契約を再々保険でパシフィック・ライフへ出再

RGA リインシュアランス・カンパニーは、米国個人生命保険の契約ブロックを再々保険によりパシフィック・ライフ・インシュアランス・カンパニーへ出再する取引を締結しました。この契約ブロックは個人生命保険契約(定期保険および終身保険)からなり、主に1999～2004年に米国の元受保険会社が引受けた後、RGAが受再しました。この取引により、約2000億ドルの危険再保険金額を有する個人生命保険保有契約ブロックが再々保険に出再されました。

オーロラ・ナショナル・ライフ・アシュアランス・カンパニーの全株式取得

RGAは、スイス・リーの米国生命再保険事業部門が全額出資する子会社オーロラ・ナショナル・ライフ・アシュアランス・カンパニーの全株式を取得する契約を2014年10月に締結しました。同社は過去20年余り新契約の引受をほとんど行っていませんでした。RGAは、同社のブランド名で新たに元受保険事業を開始する意図はなく、現行通りに契約の事務代行も活用し続けます。

デルタ・ロイドの長寿リスクに対応する再保険契約の締結

RGAは、デルタ・ロイド・グループのオランダ生命保険事業部門Delta Lloyd Levensverzekeringと再保険契約を締結したことを発表しました。オランダの国民死亡率実績値に基づき保険負債を複製する金融派生商品により、RGAはデルタ・ロイドの約120億ユーロの準備金に対して長寿リスクと資本管理のソリューションを提供します。この種の再保険取引はEMEA地域初であり、資本効率の向上とリスク管理を目的とした新たなソリューションとして認識されています。

2014年度は、全世界で552,538件の任意再保険の査定を行いました。

2014年度もお客様から高い評価を受け業界の表彰を多数受賞しました。

任意再保険の照会件数が2年連続で50万件を突破

RGAは、高額契約や特別条件体リスクの引受において業界トップクラスを誇り、優れた危険選択の専門性と迅速なサービスが高く評価されています。2014年度の任意再保険照会件数は、全世界で552,538件に上りました。

国際部門 : 414,157件 | 米国 : 103,021件
カナダ : 35,360件

RGAアメリカスが認可再保険会社のステータスを獲得

RGAアメリカス・リインシュアランス・カンパニーは、2014年にミズーリ州保険局(DIFP)によって認可再保険会社として認められました。この認定によって、RGAは緩和された担保要件で同事業会社へ再々保険の出再ができます。RGAライフ・リインシュアランス・カンパニー・オブ・カナダおよびRGAアトランティック・リインシュアランス・カンパニーは、RGAアメリカス・リインシュアランス・カンパニーの全額出資子会社になりました。

免許を受領し、上海支店を開設

RGAは、2014年9月に中国保険監督管理委員会(CIRC)から上海支店の営業申請の認可を受領しました。上海支店の開設により、RGAは同市場で事業を行う保険会社に包括的なサービスを提供できるようになります。なお、2005年に中国市場に進出した時に開設した北京駐在員事務所は今後も業務を継続します。

新本社ビルが竣工

2014年第4四半期に米国ミズーリ州セントルイスにRGAの新本社ビルが完成し、約40万平方フィートのオフィスで業務が開始されました。新本社ビルのデザインには、RGAのルーツとグローバルな事業展開の両方が生かされています。ビルの基盤は天然のミズーリ石灰岩からなり、RGAが誕生したゆかりの地と地元のコミュニティとの絆をあらわします。一方、5階建てのガラス・ファサードのツインビルはRGAのグローバル企業としての成長の象徴です。

フラッシュボーラー「生命再保険会社最優秀賞」受賞

2015年度フラッシュボーラー隔年調査において、北米生命保険分野で、元受保険会社より「Best Overall Life Reinsurer(生命再保険会社最優秀賞)」に選ばれ、同賞を6回連続で受賞する栄誉に輝きました。

NMGコンサルティングの再保険会社調査で第1位

2014年にNMGコンサルティングが行った再保険会社調査において、RGAは、カナダ、メキシコ、シンガポール、台湾、香港、マレーシア、英国およびアイルランド、ドイツ、トルコ、および南アフリカを含む市場の「Business Capability Index(再保険取引能力指数)」で元受保険会社により第1位と評価されました。この指数は、顧客関係、業務管理、広範な商品・サービスの提供等の分野において元受保険会社が再保険会社を相対評価したものです。

リアクションズ「生命再保険会社最優秀賞」を受賞

リアクションズ誌が主催する年間表彰制度である2014年度ノース・アメリカ賞において、「Best Life Reinsurer(生命再保険会社最優秀賞)」を受賞しました。RGAの強みである、グローバルな再保険の専門性を活用した顧客対応、および優れたサービスやイノベティブなソリューション、ユニークな知見の提供を高く評価されています。

『米国の最も信頼できる金融機関50社』に選出

RGAは2014年度『America's 50 Most Trustworthy Financial Companies(米国の最も信頼できる金融機関50社)』に選ばれました。これは、米国フォーブス誌が米国の銀行および保険会社を対象に新設したランキングであり、環境、社会、統制、および会計等、上場企業の業績に影響するリスクを評価したスコアを用いてまとめられました。透明で保守的な会計実務および健全な企業統制・企業経営を常に実践していることが認められ、RGAは高いスコアを獲得しています。

2014年度における各事業セグメントの事業概況

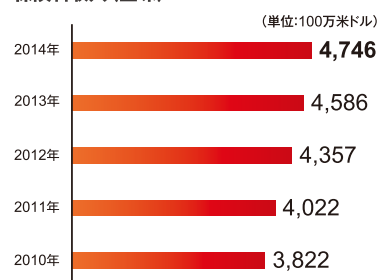
RGAは、地域・部門に基づき「米国およびラテンアメリカ」「カナダ」「ヨーロッパ、中東および南アフリカ (EMEA地域)」「アジア太平洋」および「コーポレート部門他」の5つの事業セグメントからなります。

地域別事業セグメントについて、2014年度における事業概況は以下の通りです。

米国およびラテンアメリカ

- 米国およびラテンアメリカにおける事業は、総収入63億ドル、保険料収入(正味)は47億ドルになりました。これにより、2014年12月31日時点の生命再保険引受保有額は1兆5000億ドルになりました。
- 2014年度フラッシュポーター隔年調査において、北米生命保険分野で、元受保険会社より「Best Overall Life Reinsurer (生命再保険会社最優秀賞)」に選ばれ、同賞を6回連続で受賞する栄誉に輝きました。
- 2014年度は、任意再保険の申込10万件超の査定を行い、約146億ドルのビジネスがRGAに出再されました。これは米国保険業界の任意再保険オファー全体のうち約50%を占めています。

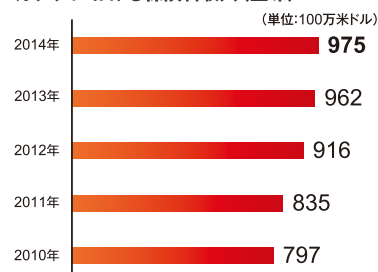
米国およびラテンアメリカにおける保険料収入(正味)



カナダ

- カナダにおける事業は、総収入が4年連続で10億ドルを超え、2014年度は12億ドルになりました。
- 個人生命保険分野の新契約占有率で8年連続第1位になりました。
- NMGコンサルティングが行った2014年度再保険会社調査において「Business Capability Index (再保険会社能力指数)」で、元受保険会社より6年連続で第1位に評価されました。

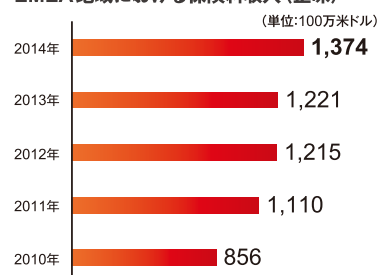
カナダにおける保険料収入(正味)



ヨーロッパ、中東および南アフリカ (EMEA地域)

- EMEA地域は、ヨーロッパ、中東および南アフリカからなり、RGAの英国、アイルランド、イタリア、オランダ、スペイン、ドイツ、フランス、ポーランド、トルコ、アラブ共和国連邦、および南アフリカにおける事業が含まれます。
- EMEA地域における事業は、保険料収入(正味)14億ドル、総収入は16億ドルになりました。保険料ベースで2014年度の事業の16%を占めています。
- NMGコンサルティングが行った2014年度再保険会社調査において、英国およびアイルランド、ドイツ、トルコ、および南アフリカを含む市場の「Business Capability Index (再保険会社能力指数)」で、元受保険会社より第1位に評価されました。

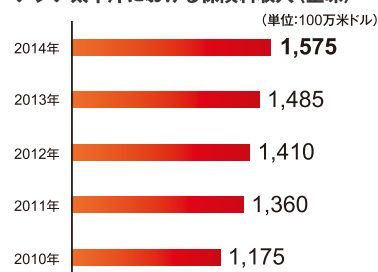
EMEA地域における保険料収入(正味)



アジア太平洋

- アジア太平洋は、オーストラリア、ニュージーランドに加えてアジア全体を網羅し、韓国、シンガポール、台湾、中国、日本、香港、マレーシア、およびインドに拠点を有します。
- アジア太平洋における事業は、保険料収入(正味)16億ドル、総収入は18億ドルになりました。保険料ベースで2014年度の事業の18%を占めています。
- NMGコンサルティングが行った2014年度再保険会社調査において、アジアの地域別調査の「Business Capability Index (再保険会社能力指数)」で、元受保険会社より第1位に評価されました。

アジア太平洋における保険料収入(正味)



マーケット情報：日本

RGAラインシュアランスカンパニー日本支店 2014年度事業概況

日本の事業は2014年度も堅調な業績を収め、保険料収入は22%増加し1億8500万ドルになりました。日本における創業以来20年間構築した確かな基盤に基づく引受査定の特長性を活用し、お客様にご提供するサービスを多様化させました。日本経済が回復基調にある中、商品の差別化を図る保険会社のニーズに対応し、自己資本強化再保険もご提供しています。

2014年度は67,484件を査定し、任意再保険の年間照会件数の記録を更新しました。加えて、専門的なアンダーライティング・サービスのご提供により、自動再保険やアドバンテージ・プログラム等において新規ビジネスを獲得しました。任意再保険で培った専門性に基づき、お客様のコスト削減やリスク低減をサポートしています。

日本においては、加入プロセスのデジタル化が推進され、死亡リスクの分析力強化を模索する保険会社が多く、RGAの自動査定システムAURAに多数のご照会を頂戴しています。AURAはお客様のリスク評価の効率化や成約率の向上に貢献し、2014年度に実装件数は9件に増加しました。

日本では業界紙の連載記事執筆にも力を入れ、引受・支払査定や保険数理等、多様なテーマでセミナーやトレーニングを開催しています。2014年度には過去最多の57回の実施となり、RGAの銀行窓販に関するグローバルな調査結果を基に知見を共有化する大規模業界セミナーも開催されました。日本支店は、こうした活動を通して今後も保険業界の成長と発展に貢献して参ります。

(写真右から順)

RGA日本支店

石川 禎久 保険計理人/クライアント・リエゾン・アクチュアリー

品川 英俊 ヘッド・オブ・クレーム/アソシエート・ディレクター・マーケティング

小川 剛 アソシエート・ディレクター・シニアアンダーライター



日本における創業20周年を迎えて

2015年8月1日は、ラインシュアランス・グループ・オブ・アメリカ(RGA)の歴史にとって大変重要な記念すべき日です。今から20年前の同日、RGAは、東京駐在員事務所を設立し、日本における事業を開始しました。今日では日本でも有数の生命再保険会社になるまで、日本の事業が成長できたことは大きな喜びとするところです。

日本のお客様のパートナーとして、開設当初から引受査定やリスク管理に関する専門的なソリューションをご提供して参りました。このパートナーシップのアプローチにより事業基盤を構築し、2003年には外資系生命再保険会社として初めて監督当局より認可を取得し、日本支店を設立するに至りました。

これまで20年の間、日本において商品・サービスの拡充を図り、事業の拡大を実現させて参りましたが、これからも当初と変わらぬコミットメントを維持し、お客様へのサポートに邁進して参る所存です。日本のお客様には、これまでの温かいご支援に厚く御礼申し上げますと共に、今後とも倍旧のご指導お引き立てのほどよろしくお願い申し上げます。また、日頃からお客様へのサービス向上に励む日本支店のスタッフにこの場をお借りして感謝の意を表します。

このように歴史を振り返り、将来を見据えると、知見やイノベーション、専門性をご提供することで、RGAは、この先何十年もお客様と共に歩み続け、お客様の事業目標の達成をご支援していけるものと確信いたします。長期的なパートナーとしてお客様の成長をご支援し続けることで、RGAも成長を図って参ります。



グレッグ・ウッドリング

ラインシュアランス・グループ・オブ・アメリカ・インコーポレーテッド
社長兼CEO

(写真右から順)

グレッグ・ウッドリング ラインシュアランス・グループ・オブ・アメリカ・インコーポレーテッド 社長兼CEO

浅井勇介 RGAラインシュアランス・カンパニー日本支店 日本における代表者兼最高経営責任者



私たちは戦略的パートナーとして お客様と共に歩み続けます



平素よりRGAとお取引いただきありがとうございます。皆様のおかげで、2015年8月1日をもちまして、RGAは日本に進出して20年の節目を迎えます。日本に進出した当初は任意再保険を中心としたビジネスを展開いたしましたが、それ以来業容を拡大させ、多数のお客様とパートナーシップを構築することで、日本の元受保険会社の引受範囲拡大、事業成長、リスク管理に貢献して参りました。

任意再保険は、今日も日本支店にとって重要な事業であり、RGAのグローバルなDNAである顧客重視を体現しています。任意再保険で培ったノウハウをベースに、現在は様々な付加価値サービスをご提供しています。弊社の競争力のある査定を活用し、元受保険会社の軽度条件体リスクを標準体で自動的に引受けるプログラムでは、申込者に対する迅速な査定回答の提供を通し、元受保険会社の新契約の伸展に貢献しています。このプログラムは、約20年におよぶ任意再保険の医学的査定を通じて蓄積した様々なデータを活用しつつ、グローバルな医療動向や医学の進歩も考慮し、策定されています。

日本の保険業界において販売チャネルの多様化が進展する中、RGAのグローバルな自動査定システムAURAをはじめとする、新たな引受査定のアプローチをご提供することで今日のお客様のニーズをサポートしています。加入プロセスの簡素化や査定処理時間の削減を実現可能にする自動査定システムAURAは、任意再保険における強みを生かし日本市場向けにアレンジされています。これまで9件の事例において日本のお客様に導入していただきました。

加えて、人口動態等、日本における様々な変化に対応するため、日本支店はグローバルに有する保険数理や商品開発のコンピテンスを一層レバレッジしていく所存です。例えば、日本において高齢化に伴い急増する医療費の抑制は喫緊の課題です。また、昨今ビック・データが世

の中で大きく取り上げられています。RGAはグローバルに研究開発を行うR&D部門を中心にこうした変化に対応する業界の取り組みをサポートするため、健康増進プログラムや予測アンダーライティングをはじめとする、最先端の知見やノウハウをお客様にご提供しています。とりわけ健康増進プログラムに関しては、海外市場において多数の実績があり、商品開発段階から携わり、再保険を通して新たなリスクをお引受けしています。今後は、このような専門性を活用し、日本のお客様の成長にますます貢献していきたいと考えております。

RGAはお客様の財務戦略に活用する再保険にも積極的に取り組んでいます。銀行窓販における貯蓄性商品の堅調な販売、生命保険会社の海外進出やグローバルなM&A、および資本要件の変更等、市場のトレンドを受けて、お客様の財務戦略における再保険活用のニーズが高まってきました。弊社はこの分野においてもわが国でリーディングプレーヤーであると自負しており、引き続き元受保険会社の財務戦略に貢献していく所存です。

2014年は、おかげさまでトップライン・ボトムライン共に堅調な成長を遂げました。RGAが有する付加価値をお客様に継続的にご享受いただき、戦略的再保険パートナーとして、今後もお客様と共に成長を目指して参ります。私共にとって20周年はあくまでも節目の年に過ぎません。お客様の長期的な再保険パートナーとして付加価値の提供を続けて参りますので、今後ともRGAをご愛顧いただきたくよろしくお願いいたします。

浅井 勇介

RGAラインシュアランス・カンパニー日本支店
日本における代表者兼最高経営責任者

お客様を支えるRGA日本支店の専門性

世界トップクラスの任意再保険

任意再保険の専門性は、死亡・罹患リスクに対するグローバルな知識と共に過去20年間日本で培った経験に支えられています。RGA日本支店の引受査定部門は長年経験を積んだ14名のアンダーライターを有し、正確な危険選択と迅速なサービスを日本のお客様にご提供しています。2014年度の任意再保険の照会件数は67,484件になりました。卓越した引受査定の専門性に基づいて、アドバンテージ・プログラムや予測アンダーライティング等、新たな査定手法を開発し、業界トップクラスの自動査定システムもご提供しています。RGAの自動査定システムAURAの導入件数は2014年度に9件に増加しました。



グローバルな専門家集団によるイノベティブなソリューション

RGAは、世界中の情報源からデータを集め、経験値の本質的な要因を分析することができる点で、特殊な位置づけにあると言えます。優れたアクチュアリーが保険数理の専門性を実用案へと具体化し、日本のお客様のニーズに適合したイノベティブな再保険ソリューションをご提供いたします。データ・アナリスト等、海外のリソースとも連携を図り、グローバルなアイデアと日本市場の知識を活用した商品開発サポートを行っています。

権限委譲とチームワークに根ざしたお客様との信頼関係

RGAは日本支店の再保険事務部門に10名超のアドミニストレーターを配備しています。契約データ管理から再保険料会計報告に至るすべての事務プロセスに対応し、約160万件の保有契約を管理しています。日本のお客様1社ごとに専任のアドミニストレーターを定め、各社に関する理解を深め、正確なオペレーションに努めています。



先見の明を持つプロ集団と顧客第一主義

生命保険・再保険業界において豊かな経験と広範な知識を持つ総勢7名の担当者が日本のお客様に対応しています。各担当者がお客様のニーズを傾聴し、日本支店の各部門やグローバルなリソースと協力して、お客様のビジネス成長とリスク低減に資するようカスタマイズしたソリューションをご提供いたします。

(写真上から順)
引受査定部門アンダーライター、保険数理関連部門アクチュアリー、再保険事務部門、マーケティング部門



著作権は当社に帰属し、無断複製・転載を禁じます。RGAは、本資料において提供される情報の正確性を確保するため相応の努力を払うものとし、当該情報の誤りまたは遺漏に関し一切責任は負いません。

本資料に関する詳細情報は、下記へご連絡ください。

RGAラインシュアランスカンパニー日本支店

〒107-6241 東京都港区赤坂9丁目7番1号 ミッドタウンタワー 41F
TEL : 03-3479-7191(代表) URL : <http://www.rgare.com>